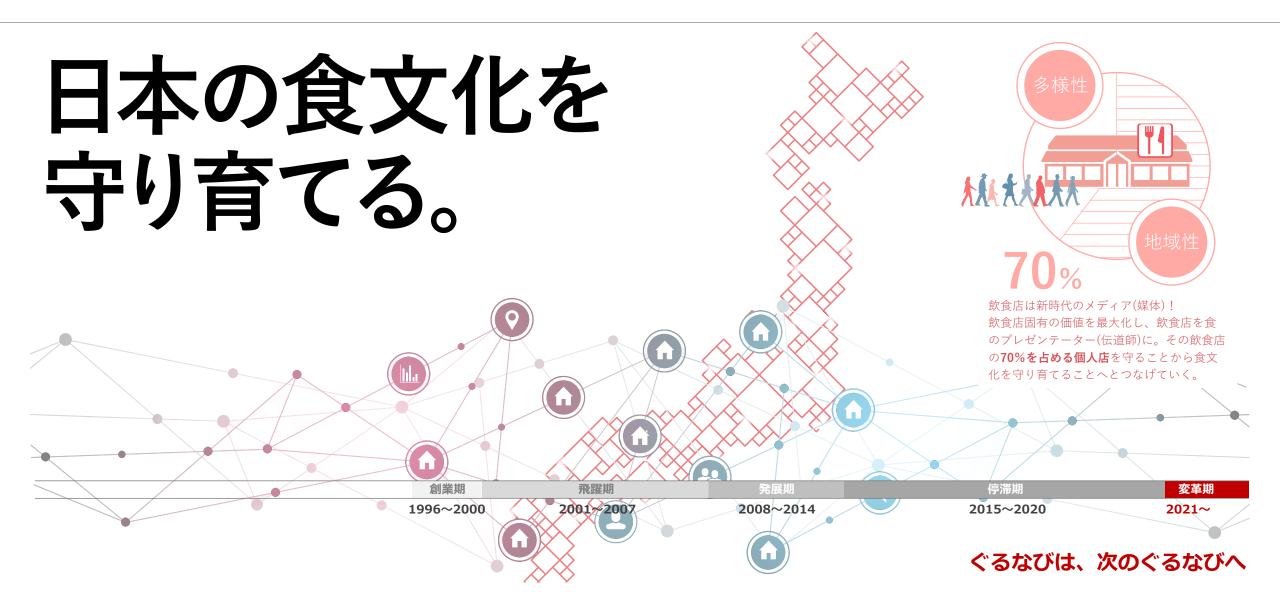
## ぐるなび飲食店メニューフェア 【家庭用商品向け】

株式会社ぐるなび

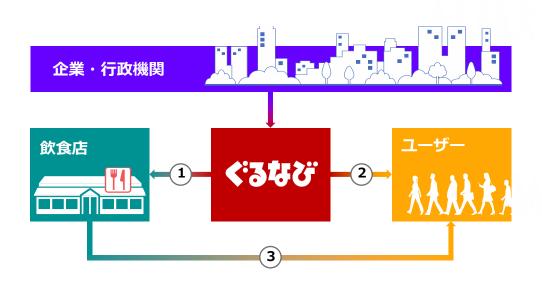


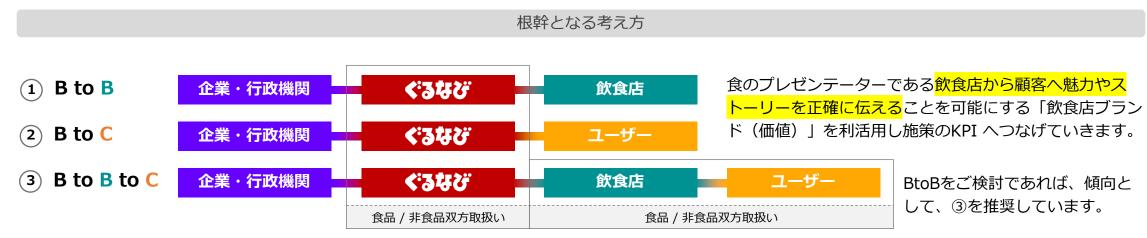




## ぐるなびの仕組み。

ぐるなびプロモーションでは、飲食店に向き合ってきた実績からフィードバックした、リレーションスキルや様々な事象を含むオリジナルデータベースを蓄積しています。企業・行政機関とぐるなびが連携する事で「to B」「to C」ターゲット、そして食品 / 非食品の商品をグロースへ導くラストワンマイルの仕組みでご提案します。







商品のウリやストーリーを 知ってもらえない



新たな顧客に 自社商品を体験してもらえる場がない



商品を実際に体験した後の 消費者のリアルな声が 拾えていない



そのお悩み、ぐるなび「飲食店メニューフェア」が解決します

#### 飲食店メニューフェアのメリット

#### 飲食店で実施する4つのメリット

- 飲食店で商品を使ったメニューを提供することで、来店客に商品との「**偶発的な出会い」**を生み、 実際に食べて試して**「体験」**してもらうことで**潜在層へのアプローチ**が可能。
- 2 飲食店ならではの**「滞在時間の長さ」「複数人での時間の共有」**により**会話**が生まれ、 来店客の記憶に残り、購入・LTVの向上に貢献。
- 3 体験した「直後」の来店客へのアンケート実施により、**リアルな消費者の声の収集**が可能。

飲食店が商品を使ったオリジナルメニューを開発するため、 **商品の新たな魅力の発見、アレンジ方法の参考**にも。

#### ぐるなび飲食店メニューフェアのポイント

#### 他には無い豊富な実績

- ✓ 10年以上のノウハウが蓄積されたプロモーション実績
- ✓ 年間100社以上の各種プロモーションの実施
- ◇ 47都道府県、7万店の加盟店を中心とした全国どこでも対応可能な柔軟なネットワーク

#### 加えて、4つの特徴











## 多種多様なメニュー開発

### 飲食店がオリジナルメニューを開発













#### 実施店舗例

#### 様々な業態、ジャンルの飲食店での実施が可能です。※要相談

#### (1)業態

- ・居酒屋 ・和食 ・寿司 ・焼肉/ホルモン/鉄板焼き
- ・イタリアン/フレンチ ・バイキング(ビュッフェ)
- ・カレー ・中華 ・洋食/西洋料理 ・鍋 ・アジア/エスニック
- ・ラーメン/つけ麺 ・バー/バル/ダイニングバー
- ・カフェ/スイーツ ・宴会/カラオケ/エンターテインメント
- ・ファミレス/ファストフード
- ・その他の料理(食堂、創作料理、弁当屋など)
- (2) エリア
- (3)客単価
- (4)席数
- (5) その他(客層など)















	試食販売	ぐるなびメニューフェア
什器の用意	必要	不要
人材の用意	必要	<b>不要</b>
商品の用意	必要	必要
体験形態	試食体験して終了	体験して会話になる
実施期間	1日~数日間	1か月~
消費者のリアルな声の収集	不可能	可能

### メニューフェア事例

#### 食品・飲料での実施実績多数!

1 ドリンク 1都3県 居酒屋 30席以上 客単価5,000~ オリジナルドリンクメニューを提供。 アンケート回収数はなんと400件超え! 

 全国
 洋食

 50席以上
 客単価8,000~

 店内で体験し「自分でも購入したい」と答えた来店客が93%!
 と答えた来店客が93%!

大品東京都内業態問わず30席以上客単価7,000~店内での提供と合わせて<br/>SNSキャンペーンを実施!

※事例の詳細についてはお問合せください



### お問い合わせ先

# 株式会社ぐるなび 飲食店メディア化事業推進部 promo-houjin@gnavi.co.jp

- ・会社名
- ・部署名
- ・氏名
- ・お問い合わせ内容

上記ご記入のうえ、お問い合わせください

